

Talleres y Conferencias para inicio de año (KICK OFF) Con dinámicas de “MOTIVACION”

CONFERENCIA

“CERRANDO CICLOS ABRIENDO OPORTUNIDADES”

Frecuentemente nos enfrentamos a cambios y a entornos de incertidumbre, sin embargo aceptarlo no es nada fácil y nos apegamos a lo que ya no es, ya sea en la vida personal o profesional.

Esta conferencia nos dará las herramientas para entender y superar las resistencias y creencias que nos impiden abrir nuevas oportunidades y con ello estar motivados para los nuevos retos de inicio de año.

Tópicos

- Los inevitables cambios
- Cómo superar las resistencias al cambio
- Cerrando ciclos
- Romper las barreras mentales
- Creando oportunidades
- Motivación al éxito

CONFERENCIA

“DE SUEÑOS A METAS, DE METAS A RESULTADOS”

Un gran problema para lograr conseguir los sueños es que no los transformamos a metas y para concretar esas metas se requiere una metodología y un seguimiento para lograr los resultados.

Esta conferencia nos dará las herramientas y metodología para transformar los sueños en metas dando un seguimiento para convertirse en resultados acorde a prioridades y aplicar la metodología Kaizen.

Tópicos

- Sueños y propósitos
- Cómo estructurar metas realistas
- Identificar los obstáculos y limitaciones
- Cómo vencer la procrastinación
- Definir prioridades y foco
- Metodología Kaizen en acción

CONFERENCIA

“ANCLÁTE AL ÉXITO Y HAZ QUE SUCEDA”



Cuando enfrentamos la incertidumbre, tendemos a enfocarnos en los problemas y recordamos situaciones del pasado que nos llevaron a fracasos sumergiéndonos en un estado emocional poco favorable para el éxito.

Esta conferencia nos dará las herramientas para comprender como enfocar las soluciones y la creatividad al logro de objetivos y aplicar técnicas de PNL para anclar el éxito y los estados emocionales para ello.

Tópicos

- Qué es el éxito
- El cuadrante del éxito
- Sube tu umbral de felicidad
- Anclajes y colapso de anclas para generar recursos internos
- La PNL como generadora de éxito
- Modelando el éxito

CONFERENCIA

“ACTITUDES DE ALTO DESEMPEÑO”

La actitud es fundamental para mejorar el desempeño tanto en el trabajo como en la vida personal; sin embargo, sin una metodología se puede confundir con sólo pensar bonito o evadir los problemas.

Esta conferencia nos dará las herramientas para vivir con una actitud más positiva ante los desafíos del trabajo y la vida, al aplicar los principios de la psicología positiva

Tópicos

- El poder de la actitud
- Lo que la actitud no hace
- Elimina los virus de la actitud
- Genera energía y actitud positiva con los 7 principios
- Lidiando con la adversidad
- El poder del cambio proactivo

CONFERENCIA

“NEUROVENTAS: ANCLÁTE AL ÉXITO”

En un mercado cada vez más competitivo se requieren estrategias que permitan no sólo enfocarse en productos y servicios, también en las emociones y las relaciones con los clientes para llegar a su mente y quiera comprarnos.



Esta conferencia nos dará las herramientas para comprender las decisiones de compra de los clientes a través de elementos de neurociencias, inteligencia emocional y PNL al establecer una conexión emocional e incrementar las posibilidades de una venta exitosa.

Tópicos

- La importancia de vender
- Crea el mindset para el éxito en las ventas
- Vende primero a la mente
- Conexión emocional para vender
- La PNL como generadora de éxito
- Los principios de las neuroventas para vender mucho más

CONFERENCIA

“LA MAGIA DEL SERVICIO AL ESTILOS DISNEY”

Hablar de magia en el servicio podemos pensar en Disney como referente, lo más importante es que se puede aprenderse y aplicarse en cualquier organización que quiera diferenciarse por un excelente servicio

Esta conferencia nos dará las herramientas para aplicar los principios claves del éxito en Disney y con ello generar experiencias “WOW” en los clientes.

Tópicos

- La magia de la actitud
- Los enanos de la mediocridad
- Descubre tu propósito de servicio
- Define tus estándares de servicio
- La magia en acción
- Genera experiencias “WOW”

MOTIVACIÓN

Esta etapa está diseñada con dinámicas y ejercicios de alto impacto donde pasamos de la motivación a la acción para lograr la integración de equipos y un cierre e inicio de año proactivo.

La conferencia incluye una fase de “Motivación” donde se aplican dinámicas de alto impacto y un cierre con coaching para aterrizar los conceptos abordados.



Duración: 2 a 2:30 horas

Incluye:

- Conferencia de tu elección
- Taller de "Motivación"
- Coaching y aterrizaje de las dinámicas con competencias
- 3 Ebooks alusivos al tema

Taller para 20 a 60 participantes en la modalidad que usted desee Online en vivo, Presencial, Híbrido.

Beneficios:

- ◆ Realizar un inicio de año motivador
- ◆ Tener un personal enfocado a resultados
- ◆ Mantener una actitud proactiva abierta a las oportunidades
- ◆ Vencer las barreras que limitan el éxito en los resultados
- ◆ Sustener una motivación interna y pasión por el éxito
- ◆ Aplicar técnicas y metodologías que generan resultados inmediatos



Atentamente,

Edy Gl. Cruz Avila
Directora comercial

Teléfono de oficina

+5255 57916528 +5255 22116290

WhatsApp +5255 4701055

edy.cruz@gruporicser.com.mx